

集え!  
開業

飲食店  
希望者



【受講料】  
**無料**  
【定員】  
先着50名

宇都宮商工会議所

飲 食 店

【日時・カリキュラム】

平成28年

11月16日(水) ▶ 12月16日(金)

詳しくは裏面をご覧ください

創 業 セ ミ ナ ー

会場 / 宇都宮商工会議所 大会議室

【講 師】中小企業診断士、創業者ほか

【申し込み方法】裏面の受講申込書に必要事項を記入いただき、当所窓口、郵送、ファックスにてお申し込みください。

特定創業支援事業とは

本セミナーは、宇都宮市が策定した創業支援事業計画の特定創業支援事業として位置づけられ、「経営」「財務」「人材育成」「販路開拓」の各項目を受講し、かつ全講座における 3/4 以上出席して修了証の交付を受けている方は、国による支援措置（法人登記の際の登録免許税の減免、信用保証の特典の適用及び創業関連保証の特典の拡大）のほか、宇都宮市独自の支援措置（中小企業診断士による定期経営診断など）の対象となります。

申し込み・お問い合わせ

宇都宮商工会議所 経営支援部 〒320-0806宇都宮市中央3-1-4 TEL.028-637-3131 FAX.028-634-8694

<http://www.u-cci.or.jp>

# FAX送信 028-634-8694

▲ FAXよりお気軽にお申し込みください!

平成28年度伴走型小規模事業者支援推進事業

## 宇都宮商工会議所「飲食店 創業セミナー」カリキュラム

	日時	テーマ	概要
第1回	11/16(水) 18:00~21:30	経営者の心構え	● 経営者の心構え ● ビジネスプラン作成のヒント ● 成功するために必要なこと
<b>第一回セミナー開催 終了後、懇親会開催</b>			
第2回	11/18(金) 18:30~21:30	成功する秘訣	● 繁盛店の秘訣 (事例紹介) ● 経営者講話
第3回	11/22(火) 18:30~21:30	自分ができることは何か	● 事業のコアを考える ● 自分自身の棚卸し ● 強みと弱みを知る (swot 分析)
第4回	11/25(金) 18:30~21:30	自分は誰に何をするか(したいのか)	● ターゲットの明確化 (どこのだれに売るか) ● 販売戦略とは (どのように売るか) ● ビジネスプランの意見交換
第5回	11/30(水) 18:30~21:30	固定客の確保に必要なこと	● 販路開拓の重要性 (新たな顧客の獲得) ● ビジネスプランの作成
第6回	12/2(金) 18:30~21:30	やっぱり大切お金のこと	● 会計・税務の基礎知識 ● 数字に強い経営者が成功する ● キャッシュフローの重要性
第7回	12/7(水) 18:30~21:30	創業融資のポイント	● 創業資金の調達方法 ● 創業者向け融資制度について
第8回	12/9(金) 18:30~21:30	創業に必要な基礎知識	● 創業に必要な手続き ● 個人と法人の違い ● 従業員雇用のポイント ● 人材育成のキモ
第9回	12/14(水) 18:30~21:30	ビジネスプランの作成	● ビジネスプランの意見交換 ● ビジネスプランの作成
第10回	12/16(金) 18:30~21:30	ビジネスプランの発表	● 決意表明

本セミナーの上記下線の開催日かつ全講座の3/4以上受講された方に修了証、確認証を発行いたします。

宇都宮商工会議所 経営支援部 野沢行 FAX 028-634-8694 【切らずにこのままFAXしてください】

### 宇都宮商工会議所「飲食店 創業セミナー」受講申込書

フリガナ				性別	男・女	年齢	
氏名							歳
住所	〒 -						
電話			携帯				
E-mail			創業時期	平成 年 月頃・未定			
創業予定店舗	餃子専門店、そば・うどん店、中華料理店、和食、居酒屋、フレンチ、イタリアン、カフェ、その他						

※ご記入いただいた内容は、本セミナー参加者把握のために利用するほか、今後のセミナー情報(関連情報を含む)のために利用することがあります(第3者には公開いたしません)。  
※本セミナーへの社会的勢力の入場はお断りいたします。