

平成30年度

「売れる」商品開発塾

「売れる」商品開発のノウハウを有する専門家が、商品開発から販路開拓まで総合的に支援します。専門家とともに相談商品のアクションプランを作成し、商品開発や販路開拓など事業者が抱える課題の洗い出しから改善策の検討まで一貫してサポートしていきます。

《商品開発塾の流れ》



食品流通の専門家がサポートします

フードビジネススクエア合同会社

代表 瀧下 広明氏

1982年東京水産大学(現東京海洋大学)を卒業後、同年4月、株式会社明治屋に入社。明治屋ブランド商品の開発、プロモーション企画立案等の業務に携わる。

2002年中小企業診断士試験に合格。2014年国家プロフェッショナル検定「食の6次産業化プロデューサーレベル4」に合格。

2015年フードビジネススクエアを開業し、経営戦略・事業計画立案支援・マーケティング・商品企画支援を専門に利益創出コンサルタントとして、中小企業の支援を行っている。

リッキービジネスソリューション株式会社

シニアマネージャー 岩館 邦和氏

2004年千葉銀行入行。本部・支店にて法人融資に従事。銀行退職後、青年海外協力隊としてチュニジアで2年間ボランティア活動を実施。地帰国後、株式会社タナベ経営にて、中小企業向けの収益改善のコンサルティングを担当。

2013年にリッキービジネスソリューションに入社。現在は食品事業者を中心に経営者向けセミナーや個別相談を実施し、経営改善・販路拡大をサポート。

2015年グロービス経営大学院修了(MBA)。

《商品開発塾申込方法》

下記の受講申込書に必要事項を記入のうえ、E-mailまたはFAXにてお申込みください。

※講習会、個別相談会、現地調査、消費者モニターグループインタビュー、消費者ホームユーステストの全メニューを受講いただくことが申込みの条件となります。

※講習会のみ参加を希望される方は事業者概要欄にご記入をお願いします。

「売れる」商品開発塾 受講申込書 ▶▶ 申込締切 平成30年6月15日(金)

事業者概要					
事業者名				担当者名	
所在地	〒				
TEL				FAX	
E-mail					
受講者	役職			氏名	講習会のみ参加を希望される方はこちらに✓
相談したい商品の情報					
商品名					
開発段階	企画段階 ・ 試作段階 ・ 商品化				
相談カテゴリ	商品開発 ・ 販路開拓全般 ・ パッケージデザイン ・ その他 ()				
相談内容					

《受講者の決定》

・ 申込締切後に審査を行い、受講者10者を決定します。

次の事業者については審査で加点をします。

①受講者が代表者である。 ②これまでに商品開発塾の相談会に参加したことがない。

・ 受講者決定後に受講者には個別に個別相談会の相談時間、現地調査・消費者モニターグループインタビューの日程をご連絡します。

※フードバレー推進協議会の会員を対象にした事業です。

会員でない方は入会(無料)が必要ですので、下記の県産業政策課へお問い合わせください。

栃木県産業労働観光部 産業政策課 産業戦略推進室 フードバレー担当

TEL : 028-623-3203 FAX : 028-623-3167

会場のご案内



会場:とちぎ産業交流センター

(宇都宮市ゆいの杜1-5-40)

※現地視察、消費者ホームユーステストを除く。

【交通案内】

- ・JR宇都宮東口から約9km(車で約15分)
- ・IRバス 芳賀温泉・芳賀BT行き
清原台入口バス停から徒歩10分
- ・東北自動車道 宇都宮ICから約20km(車で約45分)
- ・北関東自動車道
宇都宮上三川ICから約14km(車で約25分)
- ・北関東自動車道
真岡ICから約17km(車で約27分)

【お問い合わせ先・お申込み先】

(公財)栃木県産業振興センター 産業振興部 新産業育成グループ

TEL : 028-670-2608 FAX : 028-670-2611 E-mail : shinsangyou@tochigi-iin.or.jp